

ДИЛЕРСКИЙ ДОГОВОР № 91/009

г. Борисоглебск

«01» марта 2022г.

Общество с ограниченной ответственностью «Научно-производственное предприятие Призма» (ООО «НПП Призма»), в лице директора **Чеснокова Александра Валерьевича**, именуемое в дальнейшем "Дилер", с одной стороны, и **Акционерное общество «Завод котельного оборудования «ИРБИС» (АО «Ирбис»)**, именуемое в дальнейшем "Организация", в лице Генерального директора Хижняка Юрия Николаевича, действующего на основании Устава, с другой стороны, а вместе далее «Стороны», заключили настоящий договор о нижеследующем:

1. Предмет договора

1.1. Организация поручает, а Дилер берет на себя обязанности по реализации продукции АО «Завод котельного оборудования «ИРБИС», именуемых в дальнейшем «Товар». Комплектность, сопровождающая документация, а также цена, форма поставки и другие требования к Товару перечисляются в Договоре поставки и Приложениях к нему, заключаемых между Организацией и Дилером на поставку каждой отдельной партии Товара.

1.2. По настоящему договору полномочия Дилера распространяются эксклюзивно только на закрепленной Организацией за ним Территорией. Под "Территорией" в настоящем договоре понимается: Челябинская область и Курганская область. Организация обязуется перенаправлять все заказы с данной территории на Дилера.

1.3. В рамках исполнения настоящего договора Дилер покупает за период с 01 марта 2022 г. по 31 декабря 2022 г. Товар на общую сумму **9 000 000,00** рублей с НДС с разбивкой по кварталам:

I квартал	II квартал	III квартал	IV квартал
500 000руб.	2 500 000 руб.	3 000 000 руб.	3 000 000 руб.

2. Обязанности Дилера

2.1. Дилер продает на Территории от своего имени и за свой счет поставляемый Организацией Товар. Дилер может действовать от имени и за счет Организации только по взаимной договоренности сторон, оформленной в письменной форме и являющейся неотъемлемой частью настоящего договора.

2.2. Дилер обязуется приложить все усилия для продвижения и продажи Товара на Территории, в соответствии с пожеланиями Организации и защищать ее интересы в связи с исполнением данной обязанности; проводить переговоры с теплоснабжающими, проектными и иными организациями на предмет реализации Товара. Все расходы, связанные с реализацией Товара Дилер берет на себя.

- 2.3. Стороны обязуются прилагать все усилия для достижения максимально возможного объема продаж.
- 2.4. Рекламная и сбытовая деятельность Дилера по продаже Товара за пределами Территории может осуществляться только по согласованию с Организацией.
- 2.5. Дилер самостоятельно и по своему усмотрению, но в соответствии с п. 2.2., создает и поддерживает соответствующую сеть для продаж Товара на всей Территории.
- 2.6 Дилер ежеквартально обсуждает с Организацией план рекламных мероприятий проводимых на Территории. Вся реклама Товара, указанная в настоящем Договоре и приложениях к нему, должна соответствовать имиджу Организации, ее маркетинговой политике и должна быть согласована Сторонами. Организация указывает Дилера в своих рекламных материалах, связанных с реализацией Товара.
- 2.7. Дилер использует товарные знаки, фирменные наименования и иные обозначения Организации для подтверждения подлинности Товара, при его продвижении, только в интересах Организации и только в течение срока действия настоящего договора. Данное положение не лишает Дилера права продавать имеющиеся у него в запасе на момент прекращения договора Товар с товарными знаками Организации.
- 2.8. Дилер сохраняет за собой право привлекать третьих лиц для продажи Товара на Территории. При этом Дилер отвечает перед Организацией за их действие, как за свои собственные в рамках настоящего Договора и действующего законодательства.
- 2.9. Дилер информирует Организацию о:
- своей деятельности, в части исполнения настоящего договора;
 - конъюнктуре рынка на Территории, согласованной в п.1.2. настоящего Договора;
 - состоянии конкуренции в пределах Территории на аналогичные товары;
 - законах и правилах в той мере, в которой они касаются исполнения настоящего Договора;
 - лобом нарушении права использования товарных знаков, фирменных наименований, или обозначений Организации на Территории, или других прав, которые Дилер сочтет существенными.
- 2.10. Дилер обязуется не разглашать третьим лицам любую информацию, косвенно, или напрямую связанную с выполнением настоящего договора, а соответственно являющуюся коммерческой тайной. Данное обязательство распространяется на период действия настоящего договора, и на срок 3 месяца, после окончания его действия, или его расторжения.
- 2.11. Дилер размещает на своем сайте подробную информацию о Товаре, производимом Организацией, и следит за ее актуальностью. В качестве названия Товара Дилер использует соответствующее название с официального сайта Организации с обязательным добавлением слова «Ирбис» перед названием модели. В случае если Организация потребует исправить или изменить информацию, касающуюся Товара, то Дилер обязан внести изменения в течение 5 рабочих дней с момента поступления запроса.

2.12. Дилер размещает на своем сайте ссылку без атрибута rel="nofollow" на официальный сайт Организации или размещает весь товарный ассортимент Организации.

2.13. Дилер обязуется не реже одного раза в год проходить обучение, проводимое Организацией, по характеристикам и эксплуатации производимого Товара. О сроках проведения обучения Организация оповещает Дилера не позднее, чем за один месяц до ее начала.

3. Обязанности Организации

3.1. Организация представляет Дилеру скидку на Товар в размере 15% относительно отпускной цены Организации на каждую отдельную заявку Дилера на время действия договора. Организация осуществляет доставку товара до терминала транспортной компании в г. Челябинск, г. Курган за свой счет.

3.2. Организация поставляет заказанный Дилером Товар при его наличии и при условии надлежащих гарантий платежа за него.

3.3. Организация обязуется приложить все усилия для выполнения принятых заказов.

3.4. Об изменении цен на Товар Организация уведомляет Дилера предварительно, не позднее, чем за 10 дней до момента повышения цен.

3.5. Организация не имеет права повышать цены на заказанный Товар после поступления оплаты за данный Товар на расчетный счет Организации, либо после выставления соответствующих счетов на оплату с указанием срока неизменности цены.

3.6. Организация бесплатно предоставляет Дилеру:

- всю документацию, имеющуюся у Организации, относящуюся к Товару (тех. описание, проспекты, брошюры и т.п.), которую Дилер обоснованно требует для выполнения обязательств по настоящему договору.

- всю другую информацию, которую Дилер обоснованно требует для выполнения обязательств по настоящему договору, в т. ч. без ограничений любую информацию, касающуюся изменения возможностей поставок.

4. Стоимость Товара и порядок расчётов

4.1. Организация определяет рекомендованную розничную цену для конечного покупателя, величина которой приведена в прайс-листах Организации. Дилер имеет право продажи Товара по любой цене, после её согласования с Организацией.

4.2. Дилер выкупает у Организации Товар партиями.

4.3. Оплата партии Товара осуществляется Дилером в соответствии с условиями заключенного договора купли-продажи.

5. Порядок сдачи-приёмки Товара

- 5.1. Продавец передает Дилеру Продукт в соответствии с его заказом на партию в письменном виде.
- 5.2. Получение партии Товара, по согласованию сторон, может осуществляться Дилером на складе Организации в г.Борисоглебск, или Организация может осуществить отгрузку Товара до Территории Дилера. Условия сдачи-приёмки Товара должны оговариваться в договоре купли-продажи и Приложениях к нему на каждую отдельную партию.
- 5.3. Товар сдается Дилеру в виде полностью готовых экземпляров и Дилер проверяет соответствие Товара с перечнем указанным в договоре купли-продажи.
- 5.4. При наличии претензий к партии Товара, представитель Дилера составляет перечень претензий и передает его ответственному за работу с Дилером представителю Организации.
- 5.5. В случае согласия с претензиями Дилера, Организация в течение 10 рабочих дней обязана устранить отмеченные препятствия и представить Дилеру партию Товара на повторную приемку.
- 5.6. В случае несогласия с претензиями Дилера, Организация в течение 10 рабочих дней должна направить в адрес Дилера мотивированный отказ в письменной форме.

6. Срок действия договора

- 6.1. Настоящий договор вступает в силу с момента его подписания и действует до 31 декабря 2022г.
- 6.2. По окончании срока действия настоящего договора стороны имеют право пролонгировать его действие путем заключения дополнительного соглашения. В случае пролонгации настоящего договора стороны могут продлить действие договора на условиях отличных от настоящего договора.
- 6.3. Каждая из сторон может в одностороннем внесудебном порядке расторгнуть данный договор, письменно уведомив другую сторону не позднее, чем за месяц. При этом Стороны должны исполнить все обязательства, возникшие до момента расторжения.
- 6.4. В случае возникновения обстоятельств непреодолимой силы, препятствующих выполнению настоящего Договора, его действие может быть приостановлено на время существования этих обстоятельств.

7. Заключительные положения

- 7.1. Настоящий Договор составлен в двух экземплярах по одному экземпляру для каждой стороны.
- 7.2. Споры и разногласия, которые могут возникнуть при исполнении настоящего договора, будут по возможности разрешаться путем переговоров между сторонами.

7.3. В случае если участники договора не придут к соглашению, дело подлежит разрешению в установленном законодательством порядке.

7.4. Стороны устанавливают претензионный порядок рассмотрения споров, возникающих при заключении, изменении, дополнении, исполнении и расторжении настоящего Договора. Ответ на претензию должен быть отправлен в 15-ти дневный срок со дня ее получения. При не достижении соглашения споры рассматриваются Арбитражным судом по месту нахождения Истца. Во всем, что не предусмотрено настоящим договором, Стороны руководствуются действующим законодательством.

8. Адреса и реквизиты сторон

Дилер:

ООО «НПП Призма»

АДРЕС: 454007, Челябинская область,
г. Челябинск, ул. Артиллерийская, д.124,
оф.31

ТЕЛЕФОН: 8(351) 775-47-50

ПЛАТЕЖНЫЕ РЕКВИЗИТЫ:

р/с 40702810504000010124

в Уральском филиале АО

«Райффайзенбанк»

к/с 30101810100000000906

БИК 046577906

ИНН 7452124886 КПП 745201001

электронная почта:

urfo@prizma-npp.ru

Директор

/ Чесноков А.В./

2022 г.



Организация:

**АО «Завод котельного оборудования
«ИРБИС» (АО «Ирбис»)**

АДРЕС: 397160, Воронежская обл.,
г. Борисоглебск, ул. Советская, 32 офис 12

ТЕЛЕФОН: 8(47354) 5-11-25 (доб. 1011)

ПЛАТЕЖНЫЕ РЕКВИЗИТЫ:

р/с 40702810813060060340

к/с 30101810600000000681

Центрально-Черноземный Банк

ПАО Сбербанк г. Воронеж

БИК 042007681

ИНН 3604019190 КПП 360401001

электронная почта:

reg1@irbis-bor.ru

Генеральный директор

/Хижняк Ю.Н./



2022 г.

М.П.